

Profiel

CEO Intercel

2026



1. OVER INTERCEL

De organisatie

Intercel Group is een Nederlandse speler in batterijoplossingen met activiteiten op het gebied van batterij distributie, energieopslag en elektrificatie. De onderneming bedient een brede zakelijke klantenbasis in uiteenlopende eindmarkten en combineert technische productkennis met internationale inkoop, distributie en dienstverlening.

De organisatie opereert op het snijvlak van technische handel en technologiegedreven oplossingen. Beschikbaarheid van producten, leveranciersrelaties, toepassingskennis en klantgerichtheid vormen belangrijke pijlers van het succes.

Intercel bevindt zich in een fase waarin verdere professionalisering, operationele excellentie en commerciële groei centraal staan. Tegelijkertijd blijft het behoud van ondernemerschap, snelheid van

handelen en klantgerichtheid essentieel. De uitdaging is om schaalbaarheid en structuur verder te ontwikkelen zonder het pragmatische karakter van de organisatie te verliezen.

Daarnaast bieden ontwikkelingen op het gebied van elektrificatie, batterijtechnologie en energieopslag kansen voor verdere groei. Dit vraagt om duidelijke keuzes, focus in uitvoering en een sterke balans tussen innovatie en rendement.

2. DE FUNCTIE

De functie

Als Chief Executive Officer ben je eindverantwoordelijk voor de strategie, prestaties en verdere ontwikkeling van de onderneming.

De CEO geeft richting aan de volgende groeifase van de organisatie en zorgt voor verdere professionalisering van de commerciële, operationele en organisatorische activiteiten. Hierbij ligt de nadruk op het realiseren van duurzame groei, het versterken van commerciële slagkracht en het verbeteren van operationele prestaties.

De CEO bouwt aan een sterk managementteam, creëert heldere verantwoordelijkheden en stimuleert samenwerking tussen verschillende onderdelen van de organisatie. Daarnaast zorgt de CEO voor een duidelijke koers, effectieve besluitvorming en een resultaatgerichte uitvoering.

Een belangrijk onderdeel van de rol is het verder ontwikkelen van de commerciële organisatie, het versterken van marktposities en het identificeren van nieuwe groeikansen. Tegelijkertijd bewaakt de CEO de operationele discipline, winstgevendheid en kwaliteit van de dienstverlening.

De CEO combineert strategisch inzicht met executiekracht en weet mensen, klanten en stakeholders mee te nemen in de ontwikkeling van de onderneming.

3. DE KANDIDAAT

De kandidaat

- HBO/WO werk- en denkniveau.
- Aantoonbare eindverantwoordelijke managementervaring binnen een B2B-omgeving.
- Sterke commerciële en bedrijfskundige achtergrond.
- Ervaring in een technische, industriële of distributieomgeving is een pre.
- Bewezen trackrecord in groei, professionalisering en organisatieontwikkeling.
- Ervaring met het aansturen van managementteams en het realiseren van verandering.
- Sterk in het ontwikkelen van commerciële organisaties en het verbeteren van prestaties.
- Financieel en analytisch sterk, met goed inzicht in waardecreatie en bedrijfsvoering.
- Ervaring met internationale activiteiten of groeitrajecten is een pre.
- Ondernemend, resultaatgericht en hands-on.
- Verbindende leiderschapsstijl met natuurlijk gezag.
- Besluitvaardig en in staat om prioriteiten aan te brengen.
- Combineert strategie met uitvoering.
- Weet structuur en professionaliteit te brengen zonder ondernemerschap te verliezen.
- Sterke communicator richting medewerkers, klanten en overige stakeholders.
- In staat om innovatie, groei en operationele discipline met elkaar in balans te brengen.

REAGEREN

Indien je je herkent in de genoemde criteria en belangstelling hebt voor deze functie, dan vragen wij je om een actueel cv plus eventueel motivatiebrief te e-mailen naar info@devroedtenthierry.nl. Je reactie wordt uiteraard zeer vertrouwelijk behandeld.